GUIA EM AULAS

Do zero ao primeiro Pix

Guia em aulas: link na bio, catálogo e pagamento, passo a passo

t. taypan

Como usar este guia

São 7 aulas curtas, uma por dia. No fim da semana, você tem uma oferta clara, um WhatsApp profissional, um catálogo, um link com tudo, um jeito de receber e as primeiras pessoas sabendo que você vende.

Cada aula tem objetivo, exemplo, fazer junto, tarefa do dia e como saber que deu certo. Tudo com o celular e ferramentas grátis. Os menus dos aplicativos mudam: se algo estiver diferente, procure a palavra mais parecida.

Aula 1 · O que vender primeiro

Objetivo: escolher 1 a 3 produtos ou serviços pra começar, com preço e descrição.

Exemplo

> Marmita caseira de frango ou carne, com arroz, feijão e salada. R$ 22. Entrega no Centro de segunda a sexta, pedido até as 10h.

Fazer junto

1. Liste tudo que você poderia vender.
2. Marque os 3 que você já sabe fazer bem e que mais gente pede.
3. Pra cada um, escreva: o que é, pra quem é, quanto custa, como chega.
4. Confira o preço: ele paga o material, o seu tempo e as taxas? Se não souber, use uma calculadora de preço ou o ebook Quanto cobrar.

Tarefa do dia

Escreva a sua oferta principal em 2 linhas, como no exemplo.

Deu certo se

Uma pessoa que não te conhece lê as 2 linhas e entende o que você vende, quanto custa e como recebe.